

Chef de Secteur (H/F)

📣 **Nous recrutons un Chef de Secteur H/F passionné et motivé pour rejoindre notre équipe dynamique ! 🏠**

En tant que Chef de Secteur H/F, vous aurez un rôle clé dans le développement de notre entreprise.

Vos missions seront variées et stimulantes, allant des conseils et ventes à l'activité commerciale. 📈

🏠 Vos missions principales :

Conseils, ventes et activité commerciale

- Assurer la mise en place des plans promotionnels et établir des promotions supplémentaires en lien direct avec nos fournisseurs.
- Contrôler et suivre l'assortiment des rayons en magasin.
- Contrôler l'évolution des démarques et développer des actions correctrices en partenariat avec le Directeur de Magasin et le Directeur Adjoint.
- Contrôler le niveau des stocks et réaliser l'inventaire des rayons dont vous avez la charge, en assurant un rangement adéquat selon les réglementations en vigueur.
- Analyser les résultats de vos départements en termes de chiffre d'affaires, de marge et de démarque.
- Être un lien essentiel entre nos clients et le magasin.
- Superviser la gestion administrative de votre périmètre, notamment la passation des commandes, la gestion de la démarque, des stocks et des flux de marchandises.

Gestion des produits et exploitation courante

- Veiller au respect des consignes de sécurité et d'hygiène par vos équipes.
- Participer activement aux réimplantations du magasin et être force de proposition pour accroître notre attractivité commerciale.
- Assurer l'ouverture et la fermeture du magasin.

Management et encadrement des équipes

- Manager et encadrer vos équipes en participant à l'évaluation de leurs compétences et de leur performance.
- Animer les briefs d'équipes et motiver le personnel pour améliorer les résultats commerciaux.
- Relayer les plans d'action définis par le Directeur de Magasin au niveau de vos équipes.
- Veiller au respect de la législation commerciale et de la réglementation en vigueur en matière de concurrence, de prix, d'hygiène et de sécurité.
- Réaliser le planning de vos collaborateurs en respectant les règles internes de l'entreprise.

🎯 Le profil recherché :

- Formation commerciale avec une bonne connaissance du monde de la grande distribution, connaissance du Cash&Carry appréciée. 🎓
- Bonne connaissance en gestion de centre de profit (budget, analyse du compte d'exploitation, indicateurs de rentabilité).
- Bonne connaissance des produits, des techniques de merchandising et de l'environnement concurrentiel local. 🛒
- Fort attrait pour la culture du résultat en vue d'accroître les performances du point de vente.
- Maîtrise des techniques de management et d'encadrement d'une équipe.
- Goût du terrain et esprit d'équipe, être organisé, rigoureux, avoir une excellente gestion des priorités, et être passionné par le commerce et le client.

Si vous êtes prêt à relever ce défi passionnant, envoyez votre candidature à l'adresse suivante : job-ref-jwgou7plub@emploi.beetween.com