

CAILLE AUTOMOBILES

RECRUTE

Vendeur PRO (H/F)

En tant que vendeur professionnel, vous incarnez un rôle essentiel au sein de notre équipe, avec une mission pleine de richesses à accomplir. Si vous acceptez cette mission, voici ce qui vous attend :

VOTRE MISSION SI VOUS L'ACCEPTEZ

- Prospection, développement et fidélisation de la clientèle.
- Commercialisation des véhicules.
- Présentation et vente des financements possibles, des équipements et des produits périphériques.
- Suivi de la livraison du ou des véhicules au client.
- Gestion d'une commande globale, incluant la coordination avec des fournisseurs tels que carrossiers, équipementiers, etc.
- Gestion administrative des activités de commercialisation.
- Conseil en adaptation et/ou aménagement du véhicule, et si nécessaire, suivi de la gestion des aménagements (hors carrossage).
- Fournir des conseils fiscaux aux clients.

COMMENT RÉUSSIR SUR CE POSTE ?

- Avoir un véritable intérêt pour le métier et la prospection clientèle.
- Posséder le sens de l'organisation et des priorités.
- Faire preuve de rigueur et d'une réelle pugnacité commerciale.
- Maintenir une concentration à toute épreuve.
- Gérer efficacement votre temps.
- Être diplomate et doté d'un excellent relationnel.
- Faire preuve d'empathie envers les besoins des clients.
- Être à l'écoute et capable de fournir des conseils pertinents.
- Posséder des compétences de persuasion.
- Être persévérant(e) et patient(e).
- Afficher de l'enthousiasme, de l'optimisme et de l'autonomie.
- Être titulaire d'un BAC+2 orienté Vente ou d'un Titre de vendeur confirmé GNFA.
- Avoir une expérience professionnelle d'au moins 2 ans dans le domaine.
- Être titulaire du permis de conduire B.

Si vous vous reconnaissez dans ces critères, ce poste est fait pour vous. Nous recherchons des professionnels passionnés de l'automobile, prêts à relever des défis et à contribuer activement à notre succès.

Secteur: Nord-Sud

Rejoignez notre équipe et participez à notre aventure automobile.