

# KOLORS AUTOMOBILES

## RECRUTE

# Vendeur PRO (H/F)

En tant que vendeur pro au sein de la concession Kolors Automobiles, vous avez une mission pleine de richesses.

### VOTRE MISSION SI VOUS L'ACCEPTEZ

- Prospection, développement et fidélisation de la clientèle ;
- Commercialisation des véhicules ;
- Présentation et vente des financements possibles, des équipements et des produits périphériques ;
- Suivi de la livraison du/des véhicule(s) au client ;
- Gestion d'une commande globale, incluant la prestation de fournisseurs (carrossiers, équipementiers, etc.)
- Gestion administrative des activités de commercialisation ;
- Conseil en adaptation et/ou aménagement du véhicule et, le cas échéant, suivi de la gestion des aménagements (hors carrossage) ;
- Conseil fiscal auprès du client.

### COMMENT RÉUSSIR SUR CE POSTE ?

En ayant un vrai intérêt pour le métier et la prospection clientèle,

En ayant le goût du travail bien fait

En adoptant des démarches proactives en collaboration avec l'équipe en place.

### CE QUE VOUS RETIREREZ DE CE POSTE ?

Le plaisir et la fierté de participer activement au développement pérenne et au rayonnement du

Groupe Caillé en partageant l'ensemble de nos valeurs : respect, solidarité, partage !

Mais aussi, et surtout, parce que nous sommes le groupe caillé, au cœur de la vie des réunionnais depuis plus de 120 ans, vous bénéficierez d'une qualité de vie au travail, dans une équipe à l'esprit familial, soudée et fière de travailler ensemble.

Enfin, nous attachons également une importance majeure au développement de nos collaborateurs. C'est pourquoi, nous serons à vos côtés, à votre écoute, pour soutenir vos besoins en terme de formation et d'outils afin de vous permettre de mener à bien votre mission.

### SI VOUS VOUS RECONNAISSEZ CI-DESSOUS, C'EST QUE CE POSTE EST FAIT POUR VOUS

- Vous êtes passionné(e) automobile,
- Vous avez le sens de l'organisation et des priorités,
- Vous êtes rigoureux, doté(e) d'une réelle pugnacité commerciale
- Vous restez concentré(e) à toute épreuve,
- Vous savez gérer votre temps,
- Vous êtes diplomate et avez un excellent relationnel,
- Vous êtes empathique,
- Vous êtes à l'écoute,
- Vous êtes force de persuasion,
- Vous êtes persévérant(e) et patient(e),
- Vous êtes enthousiaste, optimiste et autonome,
- Vous êtes titulaire d'un BAC+2 orienté Vente ou Titre de vendeur confirmé GNFA,
- Vous avez une expérience minimum de 2 ans,
- Vous êtes titulaire du permis B.

### QUE PROPOSONS NOUS ?

- CDI à temps plein.
- Poste basé dans le secteur ouest - sud