

Attaché commercial H/F

VOTRE MISSION SI VOUS L'ACCEPTEZ

Rattaché au Directeur des Opérations, vous aurez la responsabilité d'un portefeuille de clients professionnels, que vous rencontrerez régulièrement afin d'analyser leurs besoins et leur proposer nos produits et services.

Pour ce faire, votre mission si vous l'acceptez, sera de développer le chiffre d'affaires de votre portefeuille, de prospecter de nouveaux clients sur votre secteur (CHR, revendeurs, collectivités ...) dans le respect des objectifs commerciaux définis. Vous vous attacherez à prospecter, fidéliser et à réactiver les clients. En charge du développement commercial de votre secteur, vous participerez à la définition des objectifs de CA et de rentabilité (typologie clients ou métiers) et proposerez les opportunités produits à nos clients. Vous réaliserez régulièrement une veille du marché local et concurrentiel.

COMMENT RÉUSSIR SUR CE POSTE ?

En ayant un vrai intérêt pour le métier.
Être rigoureux(se), organisé(e) et méthodique,

CE QUE VOUS RETIREREZ DE CE POSTE ?

Le plaisir et la fierté de participer activement au développement pérenne et au rayonnement du Groupe Caillé en partageant l'ensemble de nos valeurs : respect, solidarité, partage !

Mais aussi, et surtout, parce que nous sommes le groupe caillé, au cœur de la vie des réunionnais depuis plus de 120 ans, vous bénéficierez d'une qualité de vie au travail, dans une équipe à l'esprit familial, soudée et fière de travailler ensemble. Enfin, nous attachons également une importance majeure au développement de nos collaborateurs. c'est pourquoi, nous serons à vos côtés, à votre écoute, pour soutenir vos besoins en terme de formation et d'outils afin de vous permettre de mener à bien votre mission.

SI VOUS VOUS RECONNAISSEZ CI-DESSOUS, C'EST QUE CE POSTE EST FAIT POUR VOUS

- Vous avez un Bac +2 orienté vente ou commerce
- Vous êtes titulaire du Permis B
- Vous avez une expérience réussie en CASH & CARRY ou Client B to B,
- Vous avez une aisance relationnelle
- Vous avez une connaissance des produits alimentaires
- Vous avez des capacités rédactionnelles, d'analyse et de synthèse
- Vous connaissez la segmentation client
- Vous êtes à l'aise avec les outils bureautiques (Excel, Word, Power Point)

QUE PROPOSONS NOUS ?

- CDI à temps plein.
- Secteur : Nord / Est

Rémunération sur 13 mois, à quoi s'ajoutent d'autres avantages (Tickets restaurant, remises sur achats groupe,....)