

Conseiller Commercial Mixte (H/F)

En tant que conseiller commercial mixte au sein de la concession Kolors, vous avez une mission pleine de richesses.

VOTRE MISSION SI VOUS L'ACCEPTEZ

Le/la Conseiller(ère) Commercial mixte a pour objectif de développer les ventes du portefeuille clients existants et de prospecter une nouvelle clientèle.

Pour ce faire, votre mission si vous l'acceptez, est :

- Conseil, proposition et vente de véhicules correspondant aux besoins des clients ou futurs clients ;
- Mise en place et réalisation d'expositions qualitatives ;
- Réalisation des objectifs qualitatifs et quantitatifs annuels fixés par sa hiérarchie ;
- Prospection, réception et suivi de la clientèle "véhicules" ;
- Présentation des possibilités de financement ainsi que des produits périphériques ;
- Estimation physique du véhicule d'occasion ;
- Négociation de reprise du véhicule d'occasion dans le cadre des directives reçues ;
- Gestion administrative des activités de commercialisation ;
- Etablissement de comptes rendus d'activité commerciale ;
- Application des procédures qualité en vigueur au sein de KIA, FIAT, ALFA ROMEO.

COMMENT RÉUSSIR SUR CE POSTE ?

En ayant un vrai intérêt pour le métier et la prospection clientèle,

En ayant le goût du travail bien fait

En adoptant des démarches proactives en collaboration avec l'équipe en place.

CE QUE VOUS RETIREREZ DE CE POSTE ?

Le plaisir et la fierté de participer activement au développement pérenne et au rayonnement du Groupe Caillé en partageant l'ensemble de nos valeurs : respect, solidarité, partage !

Mais aussi, et surtout, parce que nous sommes le groupe caillé, au cœur de la vie des réunionnais depuis plus de 120 ans, vous bénéficierez d'une qualité de vie au travail, dans une équipe à l'esprit familial, soudée et fière de travailler ensemble. Enfin, nous attachons également une importance majeure au développement de nos collaborateurs. C'est pourquoi, nous serons à vos côtés, à votre écoute, pour soutenir vos besoins en terme de formation et d'outils afin de vous permettre de mener à bien votre mission.

SI VOUS VOUS RECONNAISSEZ CI-DESSOUS, C'EST QUE CE POSTE EST FAIT POUR VOUS

- Vous êtes passionné(e) automobile,
- Vous avez le sens de l'organisation et des priorités,
- Vous êtes rigoureux, doté(e) d'une réelle pugnacité commerciale
- Vous restez concentré(e) à toute épreuve,
- Vous savez gérer votre temps,
- Vous êtes diplomate et avez un excellent relationnel,
- Vous êtes empathique,
- Vous êtes à l'écoute,
- Vous êtes force de persuasion,
- Vous êtes persévérant(e) et patient(e),
- Vous êtes enthousiaste, optimiste et autonome,
- Vous êtes titulaire d'un BAC+2 orienté Vente ou Titre de vendeur confirmé GNFA,
- Vous avez une expérience minimum de 2 ans,
- Vous êtes titulaire du permis B.

QUE PROPOSONS NOUS ?

- CDI à temps plein.
- Poste basé au Port

Rémunération : fixe selon profil et variable très intéressant, à quoi s'ajoutent d'autres avantages (Tickets restaurant, intéressement, participation entreprise pour la mutuelle, remises sur achats groupe....)